



Santiago
Advisors

Bereiten Sie sich auf die Transformation nach der Krise vor

Einfluss der Corona Krise auf Medizintechnik-Unternehmen

59 %

Berichten von Unterbrechungen
der Lieferketten



29 %

Berichten von signifikant
gestiegener Nachfrage nach PSA



30 %

Berichten von einer verbesserten
Marktsituation



BVMed, vom 29. April 2020

Bereiten Sie sich auf höhere Nachfrage und weniger Globalisierung vor



Planen sie jetzt für Ihre zukünftige Nachfragestruktur



Individualisieren Sie Ihre Angebote für Ärzte, Kliniken und die
öffentliche Hand



Passen Sie ihre internationalen Strukturen und Lieferketten an

Projekt Beispiel

Mittelständische Medizintechnik
Unternehmen tun sich aktuell in
ihrem hochmargigen Kernsegment
schwer aber profitieren von
Spotmarkt Geschäften mit PSA



Vorbereitung für die
Transformation nach der Krise:

- Digitale Vertriebswege ausbauen
- Corona bedingte Einsparungen
(Reisen, Räumlichkeiten, Vertrieb,
Verwaltung) nutzen
- Erfolgskritische Lieferketten
sichern



Santiago Advisors